

본 조사분석자료는 인공지능(AI) 기술을 사용하여 생성되었으며, 당사가 정확성이나 완전성을 보장할 수 없습니다.

KOSDAQ | IT/소프트웨어와서비스

# 와이즈넷 (096250)

## Company Overview

설립일	2000년 5월 16일
상장일	2025년 01월 24일
특례 상장 유형	기술성장기업의 코스닥시장 상장
주요 사업	검색엔진, 챗봇, 클라우드서비스
본사	경기도 성남시 분당구 대왕판교로644번길 49
홈페이지	www.wisnut.com/
주요 주주	윤여걸 20.56%
수출 비중	

## 와이즈넷 Investment Keywords

AI 기반 검색 및 자연어처리, 공공 및 금융 부문 솔루션

## 한국거래소 공시

2026-05-15	11:21	분기보고서(일반법인)(2026.03)
2026-05-12	16:21	참고서류
2026-05-12	16:20	주주총회소집공고
2026-04-24	15:56	추가상장(주식매수선택권행사)
2026-04-14	16:11	주식등의대량보유상황보고서(일반)
2026-04-14	16:08	임원·주요주주특정증권등소유상황보고서
2026-04-14	16:07	임원·주요주주특정증권등소유상황보고서
2026-04-14	16:04	임원·주요주주특정증권등소유상황보고서

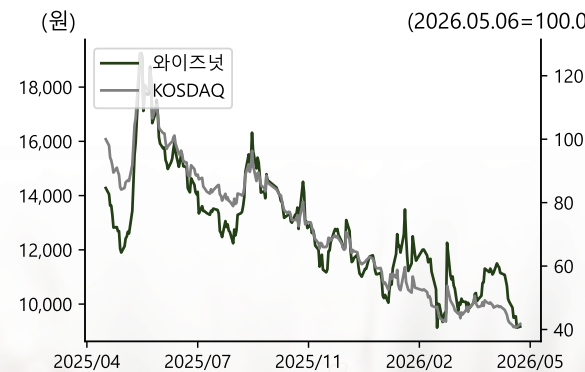
## 주요지표

연도	매출액(억 원)	영업이익(억 원)	지배주주순이익(억 원)	EPS(원)	P/E(배)	P/B(배)	ROE(%)
2023	352	35	43	358	N/A	N/A	9.2
2024	349	17	31	252	N/A	N/A	6.1
2025	347	1	18	134	84.1	2.2	2.9
1Q26	72	-14	-10				

## Company Data

현재가 (05/18일)	9,170원
52주 최고가/최저가	19,250원/9,130원
액면가	500원
시가총액	120십억원
발행주식수	13백만주
평균거래량(60일)	11만주
1개월/6개월/12개월 수익률(%)	-18.7/-19.4/-28.5
외국인 지분율	0.00%

## Price & Relative Performance





## 기업개요

### 1 주요 제품 및 연혁

와이즈넷은 2000년 5월 설립된 인공지능(AI) 소프트웨어 전문기업으로, 자연어처리·머신러닝·텍스트마이닝 등 언어처리 핵심 기술을 기반으로 성장해왔다. 초기에는 기업용 검색엔진 사업을 중심으로 시장에 진입했으며, 이후 인공지능 챗봇과 빅데이터 분석 영역으로 사업영역을 확대했다. 현재는 생성형 AI 기반의 AI 에이전트 플랫폼 기업으로 사업 구조를 전환하며 공공과 민간 시장을 동시에 공략하고 있다. 2025년 1월 기술성장기업 특례를 통해 코스닥시장에 상장했으며, 약 6,500개 고객사를 확보해 국내 AI 검색·챗봇 분야에서 높은 시장 점유율을 유지하고 있다.

와이즈넷의 핵심 서비스는 AI 에이전트 플랫폼 'WISE Agent Sphere'와 RAG(검색증강생성) 기반 솔루션 'WISE iRAG'이다. WISE Agent Sphere는 고객 맞춤형 AI 에이전트를 생성·운영할 수 있는 플랫폼으로 산업 특화형 LLM(대규모언어모델)과 RAG 기술을 결합한 것이 특징이다. WISE iRAG는 기업 내부 데이터를 검색해 생성형 AI가 정확한 답변을 제공하도록 지원하는 솔루션으로, 하이브리드 검색기술과 Document AI 기술을 적용해 복잡한 문서 구조도 처리할 수 있다. 이외에도 'WISE iChat' 챗봇, 'Search Formula-1 V7' 검색 솔루션, 'WISE TextMiner' 텍스트마이닝 솔루션 등을 보유하며 AI 검색과 분석 전반을 포괄하는 제품 포트폴리오를 구축하고 있다.

## 와이즈넷

KOSDAQ 096250 | AI 기반 검색 & 자연어처리 솔루션

### 핵심 사업영역

#### AI 검색 플랫폼

AI 검색 엔진  
시맨틱 검색  
개인화 추천  
공공/금융/제조/유통

#### 챗봇 & 대화형 AI

와이즈봇  
고객 응대 자동화  
딥러닝 기반 언어모델

#### 빅데이터 분석

빅데이터 수집/분석  
비정형 데이터 분석  
기업 내부 데이터 활용

#### AI 솔루션 컨설팅

맞춤형 AI 시스템  
구축 및 운영 지원  
공공/금융 특화

### 핵심 경쟁력

#### 1. 한국어 NLP

20년 이상 축적된  
자연어처리 기술

#### 2. 공공/금융 레퍼런스

B2G/B2B 시장  
확고한 고객 기반

#### 3. 기술 고도화

생성형 AI 접목  
솔루션 포트폴리오

#### 4. 안정적 수익

유지보수 계약  
반복 매출 기반

#### 5. 온프레미스 강점

보안/데이터 주권  
맞춤형 솔루션

#### 최근 실적 및 성과 (2025년 연결 기준)

매출액: 347억 (전년비 -0.5%) | 영업이익: 1억 (전년비 -93.3%)  
당기순이익: 18억 (전년비 -42.5%) | ROE: 2.9%

#### 기업 정보

설립: 2000년  
상장: 2025년 (코스닥)  
사업분야: AI 소프트웨어

#### 주요 제품

AI 검색 플랫폼  
AI 챗봇 (와이즈봇)  
빅데이터 분석 솔루션

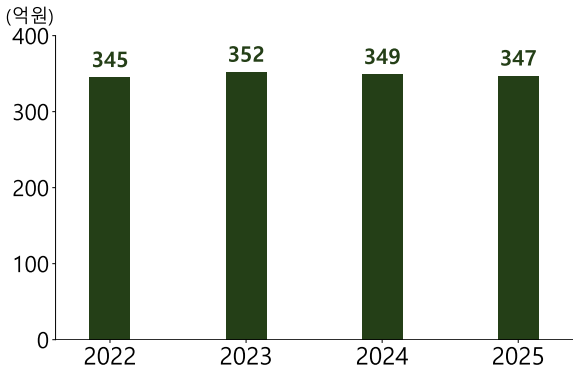
#### 주요 고객

공공기관  
금융, 제조, 유통 기업

#### 기업 비전

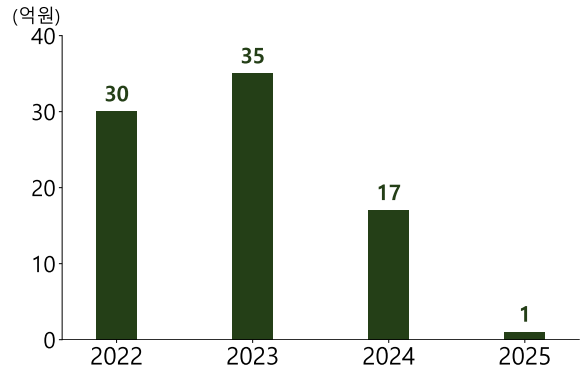
AI 기술 고도화  
엔터프라이즈 AI 선도  
고객 가치 창출

와이즈넷 매출 (2022년 ~ 2025년)



자료: 전자공시시스템(DART)

와이즈넷 영업이익 (2022년 ~ 2025년)



자료: 전자공시시스템(DART)

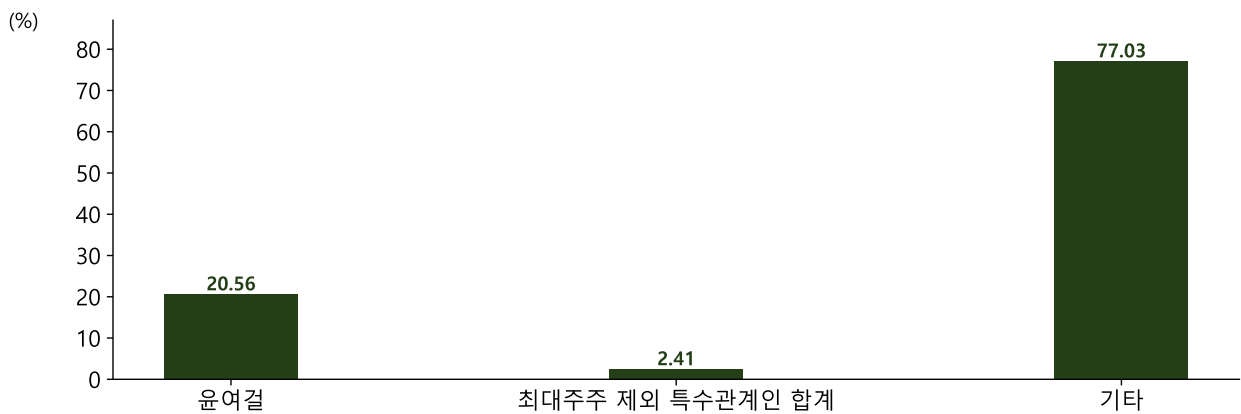
회사의 사업 전환은 2025년부터 본격화됐다. 와이즈넷은 AI 에이전트 사업을 미래 성장축으로 설정하고 전담 조직 신설과 신제품 출시를 병행했다. 그 결과 AI 에이전트 관련 매출은 2024년 9억 원에서 2025년 70억 원으로 약 665% 증가했다. 특히 분기 기준으로는 1분기 0.7억 원에서 4분기 37억 원까지 확대되며 가파른 성장세를 보였다. 주력 제품인 'WISE iRAG'와 'Search Formula-1 V7 Vector Edition'은 GS인증 1등급과 조달청 디지털서비스물 등록을 완료해 기술 신뢰성을 확보했다. 또한 공공 부문 매출 비중이 2025년 기준 약 50%를 차지해 경기 변동에 대한 안정성도 확보하고 있다.

와이즈넷은 검색엔진과 챗봇 중심 사업에서 생성형 AI 및 AI 에이전트 플랫폼 기업으로 진화하고 있다는 점이 특징이다. 자체 자연어처리 기술과 장기간 축적된 데이터 처리 경험을 기반으로 AI 검색, 챗봇, RAG, LLM 운영 플랫폼까지 사업 범위를 확장하며 기술혁신을 이어가고 있다. 장기 고객 비중이 전체의 81%에 달할 정도로 안정적인 고객 기반을 보유하고 있으며, 공공·금융·기업 시장에서 확보한 레퍼런스를 바탕으로 글로벌 AI 전환 흐름에 대응하고 있다. 이는 단순 솔루션 공급 기업을 넘어 고객 맞춤형 AI 에이전트를 구축·운영하는 통합 플랫폼 사업자로 경쟁우위를 강화하는 방향으로 이어지고 있다.

## 2. 주주 구성

와이즈넷의 최대주주는 윤여걸로 2,693,000주, 20.56%를 보유하고 있다. 특수관계인 윤의준 316,000주, 2.41%를 포함한 최대주주 측 지분율은 3,009,000주, 22.97%이다. 윤여걸은 와이즈넷 창업자이며, 현재 사내이사/CSO로 재직 중이다. 최대주주 변동내역은 없다. 공동목적보유확약에 따라 윤여걸·윤의준 등은 보유 주식에 대해 상장일로부터 3년간 보호예수 및 의결권 위임 등을 확약했으며, 만료일은 2028년 1월 23일이다.

와이즈넷 주요 주주 현황



자료: 전자공시시스템(DART)

### 3 실적 추이

2026년 1분기 연결기준 매출액은 72억원으로 전년동기(54억원) 대비 33.8% 증가했다. 매출 성장과 함께 매출총이익도 확대됐으며, 판매비와관리비는 전년동기 대비 감소했다. 영업손실은 14억원으로 전년동기 영업손실 41억원 대비 적자 폭이 크게 축소됐고, 영업이익률은 -75.5%에서 -19.8%로 개선됐다. 지배주주순손실은 10억원으로 전년동기 순손실 36억원 대비 감소하며 수익성이 회복되는 모습을 보였다. 기본주당순손실(EPS) 역시 -278원에서 -78원 수준으로 개선됐다.

#### 연간 실적

(단위: 백만 원)

해당 년도	매출액	영업손익	영업손익률 (%)
2025년	34,730	114	0.3
2024년	34,921	1,703	4.9
2023년	35,172	3,457	9.8

자료: 전자공시시스템(DART)

#### 분기 실적

(단위: 백만 원)

	2026년 1분기		2025년 1분기	
	3개월	누적	3개월	누적
매출액	7,218	7,218	5,395	5,395
영업손익	-1,426	-1,426	-4,075	-4,075

자료: 전자공시시스템(DART)



## 산업 현황

### 1 한눈에 보는 산업 현황

AI 에이전트 및 생성형 AI 산업은 자연어처리와 대규모언어모델(LLM, 대량의 데이터를 학습해 문맥 기반 답변을 생성하는 인공지능 모델)을 기반으로 기업 업무 자동화와 지식 검색 고도화 수요가 확대되며 빠르게 변화하고 있다. 와이즈넷은 2000년 설립 이후 자체 개발한 자연어처리기술을 기반으로 기업용 검색엔진과 인공지능 챗봇 사업을 확대해 왔으며, 현재는 RAG(검색 증강 생성, 외부 데이터를 검색해 생성형 AI의 답변 정확도를 높이는 기술)와 산업 특화형 LLM을 결합한 AI 에이전트 플랫폼 중심으로 사업 구조를 전환하고 있다. 회사는 국내 6,500여 개 고객사를 확보하고 있으며, 검색 소프트웨어와 챗봇 솔루션 부문에서 10년 이상 장기 고객 비중이 전체의 81%에 달하는 안정적인 고객 기반을 보유하고 있다. 또한 2025년 기준 공공부문 매출 비중이 전체 매출의 약 50%를 차지하고 있어 대외 경기 변동에 대한 안정성을 확보하고 있다. 특히 AI 에이전트 사업 부문은 2025년 연간 매출 70.4억 원을 기록하며 2024년 9.2억 원 대비 약 7.6배 성장했으며, 분기별로도 1분기 0.7억 원에서 4분기 37.4억 원으로 확대됐다. 이러한 성장에는 'WISE Agent Sphere', 'WISE iRAG', 'WISE LLOA' 등 AI 에이전트 관련 신제품 출시와 공공부문 프로젝트 확대가 영향을 미쳤다. 와이즈넷은 형태소 분석기와 벡터 검색 기술, 하이브리드 검색 기술을 기반으로 검색과 생성형 AI를 결합한 AI 에이전트 플랫폼 사업을 확대하며 B2B·B2G 시장 중심의 사업 구조를 강화하고 있다.

### 2 질의응답으로 살펴보는 산업 현황

#### Q1. 와이즈넷은 어떤 산업에 속해 있으며 어떤 사업 구조를 갖추고 있나?

A1. 와이즈넷은 자연어처리기술 기반의 AI 에이전트 및 인공지능 소프트웨어 산업에 속해 있다. 초기에는 기업용 검색엔진 사업을 중심으로 성장했으며 이후 챗봇(Chatbot) 사업으로 확장해 국내 6,500여 개 고객사를 확보했다. 현재는 RAG(검색 증강 생성) 솔루션과 AI 에이전트 플랫폼 사업을 중심으로 구조를 전환했으며, B2B와 B2G 시장을 기반으로 검색·챗봇·벡터검색·LLM 운영 플랫폼 등 다양한 AI 서비스를 제공하고 있다.

#### Q2. 와이즈넷이 속한 AI 에이전트 산업은 어떤 기술적 특징을 가지고 있나?

A2. AI 에이전트 산업은 대규모언어모델(LLM)과 검색 기술, 자연어처리기술을 결합해 기업 맞춤형 업무 자동화를 구현하는 특징을 가진다. 와이즈넷은 검색엔진과 형태소 분석기 기술을 기반으로 키워드 검색과 벡터검색을 결합한 하이브리드 검색 기술을 적용하고 있다. 또한 다양한 문서 형식을 처리하는 Document AI 기술과 RAGOps 기능을 통해 검색 기반 AI 에이전트 구축을 지원하고 있으며, 모델 학습·평가·배포 전 과정을 자동화하는 운영 플랫폼도 함께 제공하고 있다.

#### Q3. 와이즈넷의 경쟁력은 어떤 고객 구조와 사업 기반에서 나타나고 있나?

A3. 와이즈넷은 검색 소프트웨어와 챗봇 솔루션을 안정적인 수익 기반으로 운영하고 있으며, 10년 이상 장기 고객 비중이 전체의 81%를 차지하고 있다. 또한 2025년 기준 공공부문 매출 비중이 전체 매출의 약 50%를 차지해 경기 변동 영향이 상대적으로 제한적인 사업 구조를 형성하고 있다. AI 에이전트 사업에서도 공공부문 대형 프로젝트 수주 확대가 매출 성장에 기여했으며, GS인증 1등급 획득과 조달청 디지털서비스물 등록 등을 통해 공공시장 중심의 공급 기반을 확대하고 있다.

#### Q4. 와이즈넷이 대응하고 있는 생성형 AI 시장의 주요 트렌드는 무엇인가?

A4. 생성형 AI 시장에서는 기업 내부 데이터를 활용해 정확도를 높이는 RAG(검색 증강 생성) 기술과 업무 목적에 맞춘 산업 특화형 AI 에이전트 수요가 확대되고 있다. 와이즈넷은 이러한 흐름에 대응해 'WISE Agent Sphere', 'WISE iRAG', 'WISE LLOA' 등 AI 에이전트 중심 제품군을 출시했다. 특히 벡터검색 기반 솔루션은 기존 키워드 검색 방식에서 문장 단위 질의 의도를 이해하는 방식으로 발전하고 있으며, 고객 운영환경에 맞춘 AI 에이전트 생성·운영 플랫폼 형태로 사업 영역이 확장되고 있다.

#### Q5. 와이즈넷의 AI 에이전트 사업은 어떤 성장 흐름을 보이고 있나?

A5. 와이즈넷의 AI 에이전트 사업은 2025년을 기점으로 본격적인 성장 국면에 진입했다. AI 에이전트 관련 매출은 2024년 9.2억 원에서 2025년 70.4억 원으로 증가했으며, 약 7.6배 규모의 성장 흐름을 기록했다. 분기 기준으로도 2025년 1분기 0.7억 원에서 4분기 37.4억 원으로 확대되며 가파른 증가 추이를 보였다. 이러한 변화는 전담 조직 신설과 AI 에이전트 제품 출시, 공공부문 프로젝트 확대가 결합된 결과이며, 향후 공공 및 민간 시장 중심의 사업 확대가 이어지고 있다.



## 핵심포인트

### 1 한눈에 보는 핵심포인트

와이즈넷의 핵심 경쟁력은 20여 년간 축적한 자연어처리 기술과 이를 기반으로 한 AI 에이전트 플랫폼 사업 구조에 있다. 자체 개발한 형태소 분석기와 검색엔진 기술을 기반으로 RAG 솔루션 'WISE iRAG', 벡터 검색 솔루션 'Search Formula-1 V7 Vector Edition', 산업 특화형 LLM 'WISE LLOA' 등을 상용화하며 생성형 AI 시장 변화에 대응하고 있다. 특히 키워드 검색과 벡터 검색을 결합한 하이브리드 검색 기술, 다양한 문서 포맷을 처리하는 Document AI 기술, LLM 운영 자동화 기능 등을 통해 기업 환경에 최적화된 AI 에이전트 구축 역량을 확보한 점이 경쟁우위 요소로 평가된다. 또한 GS인증 1등급 획득과 조달청 디지털서비스물 등록은 공공시장 진입 확대에 유리한 기반으로 작용하고 있다. 와이즈넷은 국내 6,500여 개 고객사를 확보하고 있으며, 검색·챗봇 사업에서 10년 이상 장기 고객 비중이 81%에 달해 안정적인 유지보수 및 반복 매출 구조를 형성하고 있다. 전체 매출의 약 50%를 차지하는 공공부문 중심 사업 구조 역시 경기 변동 영향이 상대적으로 제한적인 특징이 있다. 2025년 AI 에이전트 관련 매출이 전년 대비 약 7.6배 증가한 점은 생성형 AI 수요 확대 흐름 속에서 사업 전환 성과를 보여준다. 향후 공공 및 민간 부문의 AI 전환 수요 확대와 함께 AI 에이전트 플랫폼 중심의 성장동력이 이어질 것으로 전망된다. 다만 공공사업 비중이 높은 구조상 정부 예산 집행 변화에 따른 수주 변동 가능성이 존재하며, 글로벌 빅테크와 국내 AI 기업 간 경쟁 심화, 생성형 AI 기술 변화 속도에 따른 지속적인 연구개발 부담은 수익성과 사업 확장 과정에서 불확실성 요인으로 작용할 수 있다.

### 2 질의응답으로 살펴보는 핵심포인트

#### Q1. AI 에이전트 중심으로 사업 구조를 전환한 배경과 기존 사업과의 연계성은 어떻게 평가할 수 있는가?

A1. 와이즈넷은 기업용 검색엔진과 챗봇 사업을 장기간 운영하며 축적한 자연어처리 기술과 고객 레퍼런스를 기반으로 AI 에이전트 플랫폼 기업으로 사업 구조를 전환하고 있다. 기존 검색·챗봇 고객군이 신규 AI 에이전트 수요로 연결되는 구조를 형성하고 있으며, 유지보수와 공공부문 매출 비중이 안정적인 현금 흐름을 뒷받침하는 점도 사업 확장 과정에서 의미 있는 기반으로 평가된다.

**Q2. 자체 자연어처리 기술과 RAG 솔루션 경쟁력은 어떤 차별성을 가지고 있는가?**

A2. 와이즈넷은 형태소 분석, 질의어 분석, 벡터 검색 등 자체 개발 기술을 기반으로 검색 정확도를 높이는 구조를 구축하고 있다. 특히 WISE iRAG는 키워드 검색과 벡터 검색을 결합한 하이브리드 방식과 다양한 문서 포맷 처리 기능을 지원해 기업 환경에 최적화된 RAG 구축이 가능하다. 이는 단순 생성형 AI 도입을 넘어 실제 업무 적용 효율성을 높이는 방향으로 경쟁력을 강화하고 있는 것으로 평가된다.

**Q3. 공공과 민간 시장을 동시에 공략하는 전략은 향후 성장성 측면에서 어떤 의미가 있는가?**

A3. 와이즈넷은 공공부문 중심의 안정적 수주 기반 위에 민간 AI 전환 수요를 동시에 확대하는 전략을 추진하고 있다. 공공 매출 비중이 전체의 절반 수준을 차지해 외부 경기 변화에 대한 방어력이 상대적으로 높으며, 민간에서는 AI 에이전트와 RAG 기반 업무 자동화 수요 확대가 신규 기회로 작용할 가능성이 있다. 다만 시장 확대 과정에서는 산업별 맞춤형 구축 역량 확보가 지속적으로 요구될 것으로 보인다.

**Q4. 생성형 AI 확산과 규제·보안 환경 변화 속에서 어떤 대응 역량을 확보하고 있는가?**

A4. 기업과 공공기관의 생성형 AI 도입 과정에서는 데이터 보안과 운영 안정성이 핵심 요소로 작용하고 있다. 와이즈넷은 고객 환경에 맞춘 구축형 플랫폼과 LLM 운영·배포 자동화 기능을 제공하며 이러한 요구에 대응하고 있다. 특히 GS인증 1등급 획득과 조달 등록은 공공시장 신뢰 확보 측면에서 의미가 있으며, 향후 보안·운영 기준 강화 국면에서도 일정 수준의 대응 기반을 갖춘 것으로 평가된다.

**Q5. AI 에이전트 플랫폼 기업으로서 중장기 성장 방향은 어떻게 전개될 가능성이 있는가?**

A5. 와이즈넷은 단일 솔루션 공급에서 벗어나 AI 에이전트 생성·운영·배포 전 과정을 포괄하는 플랫폼 중심 구조로 확장하고 있다. WISE Agent Sphere와 LLOA, Agent Labs를 연결한 구조는 고객 맞춤형 AI 환경 구축 수요 확대와 맞물려 활용 범위를 넓혀갈 가능성이 있다. 향후에는 산업별 특화 모델과 에이전트 운영 생태계 확보 여부가 지속적인 시장 지배력 강화의 중요한 변수로 작용할 것으로 보인다.

# Valuation

## 1 최근 주가

와이즈넷 주가는 2026년 5월 18일 기준 9,170원을 기록했으며, 최근 6개월 최고가 13,490원(2026년 2월 3일) 대비 32.0% 하락한 수준이다. 최근 6개월 최저가는 9,130원(2026년 3월 4일 및 2026년 5월 15일)으로, 현재 주가는 최저가 대비 0.4% 상승한 상태다. 2025년 11월 종순 11,590원으로 분석 기간이 시작된 이후, 12월 초 12,000원대 후반까지 상승하며 12월 12일 13,100원을 기록했다. 이후 12월 중순부터 하락세로 전환하여 12월 말에는 11,000원대 초반까지 내려섰다. 2026년 1월 중순에는 10,050원까지 하락했으나, 1월 말부터 반등하여 2월 초 13,490원의 기간 내 최고가를 기록했다. 2월 이후 다시 하락세가 이어지며 3월에는 9,130원까지 떨어졌고, 4월에는 10,000원대 초중반에서 등락을 반복했다. 5월 들어서는 다시 하락하여 9,000원대 초반 수준을 유지하고 있다. 같은 기간 코스닥 지수는 2025년 11월 19일 891.94에서 2026년 5월 18일 기준 코스닥 지수 데이터 마지막 수치인 1,111.09로 24.6% 상승하였고, 와이즈넷은 2025년 11월 19일 11,590원 대비 20.9% 하락하며 시장 대비 하회하는 성과를 나타내고 있다. 현재 와이즈넷의 시가총액은 약 1,190억원 수준이고 일평균 거래량은 60일 기준 약 8만 3천주를 기록하고 있으며, 일평균 거래액은 약 9억원 수준이다. 코스닥 지수가 2026년 5월 18일 기준 1,111.09포인트를 기록하는 가운데, 와이즈넷은 시장 대비 큰 폭의 하락을 보이며 최저가 수준에 근접한 흐름을 지속하고 있다.

### 와이즈넷 주가 및 공시 이벤트



자료: 한국거래소 시장정보

### 한국거래소 공시 (최근 1년)

공시날짜	공시시간	보고서명
2026-05-15	11:21	분기보고서(일반법인)(2026.03)
2026-05-12	16:21	참고서류
2026-05-12	16:20	주주총회소집공고
2026-04-24	15:56	추가상장(주식매수선택권행사)
2026-04-14	16:11	주식등의대량보유상황보고서(일반)
2026-04-14	16:08	임원·주요주주특정증권등소유상황보고서
2026-04-14	16:07	임원·주요주주특정증권등소유상황보고서
2026-04-14	16:04	임원·주요주주특정증권등소유상황보고서
2026-04-10	17:26	주주명부폐쇄기간 또는 기준일 설정
2026-04-10	17:25	주주총회소집결의
2026-04-01	17:14	주식등의대량보유상황보고서(약식)
2026-03-26	15:51	기업가치 제고 계획(자율공시)
2026-03-26	15:50	정기주주총회결과
2026-03-26	15:42	사외이사의선임·해임또는중도퇴임에관한신고
2026-03-20	15:33	임원·주요주주특정증권등소유상황보고서
2026-03-19	16:04	주식등의대량보유상황보고서(약식)

공시날짜	공시시각	보고서명
2026-03-18	16:58	[연결포함]사업보고서(일반법인)(2025.12)
2026-03-18	14:38	감사보고서 제출
2026-03-12	17:14	참고서류
2026-03-11	16:57	주주총회소집공고
2026-03-10	17:39	현금·현물배당 결정
2026-03-10	17:36	주주총회소집결의
2026-03-10	17:29	임원·주요주주특정증권등소유상황보고서
2026-02-24	18:06	기업설명회(IR) 개최
2026-02-10	09:22	임원·주요주주특정증권등소유상황보고서
2026-02-10	09:19	임원·주요주주특정증권등소유상황보고서
2026-02-06	20:00	[투자주의]소수계좌 거래집중 종목
2026-02-03	16:56	매출액 또는 손익구조 30%(대규모법인은 15%)이상 변동
2026-02-03	10:38	주식등의대량보유상황보고서(약식)
2026-01-30	16:28	임원·주요주주특정증권등소유상황보고서
2026-01-28	20:03	공매도 과열종목 지정(공매도 거래 금지 적용)
2026-01-23	13:08	주식등의대량보유상황보고서(약식)
2026-01-22	20:02	공매도 과열종목 지정(공매도 거래 금지 적용)
2026-01-20	20:03	공매도 과열종목 지정(공매도 거래 금지 적용)
2025-12-15	11:47	주주명부폐쇄기간 또는 기준일 설정
2025-12-10	17:04	기업설명회(IR) 개최
2025-11-14	15:48	분기보고서(일반법인)(2025.09)
2025-09-16	14:23	기업설명회(IR) 개최
2025-08-19	16:05	기업설명회(IR) 개최
2025-08-14	16:01	반기보고서(일반법인)(2025.06)
2025-07-07	13:33	주식등의대량보유상황보고서(약식)
2025-06-18	17:14	임원·주요주주특정증권등소유상황보고서
2025-06-18	17:11	주식등의대량보유상황보고서(약식)

한국거래소 공시정보

## 2 전년도말 기준 밸류에이션

와이즈넷은 2025년 1월 코스닥에 상장된 기업이다. 2025년 P/E 84.1배, EV/EBITDA 105.4배가 산출되었다. 2025년 말 P/B는 2.2배를 기록했으며, P/S는 4.2배로 나타났다. ROE는 전년(2024년) 6.1%에서 2025년 2.9%로 낮아졌으며, ROA 역시 5.4%에서 2.7%로 하락했다. 배당수익률은 0.8%로 집계되었다. 이러한 지표 변화는 매출액이 SPS 기준 2,881원(2024년)에서 2,663원(2025년)으로 감소하고, EPS가 252원(2024년)에서 134원(2025년)으로 줄어드는 가운데 주가 수준이 유지된 결과로 나타났다. 한편 재무 안정성 측면에서는 유동비율이 825.3%(2024년)에서 1,112.7%(2025년)로 높아졌으며, 부채비율은 12.9%에서 9.3%로 낮아져 무차입 기조가 지속되었다.

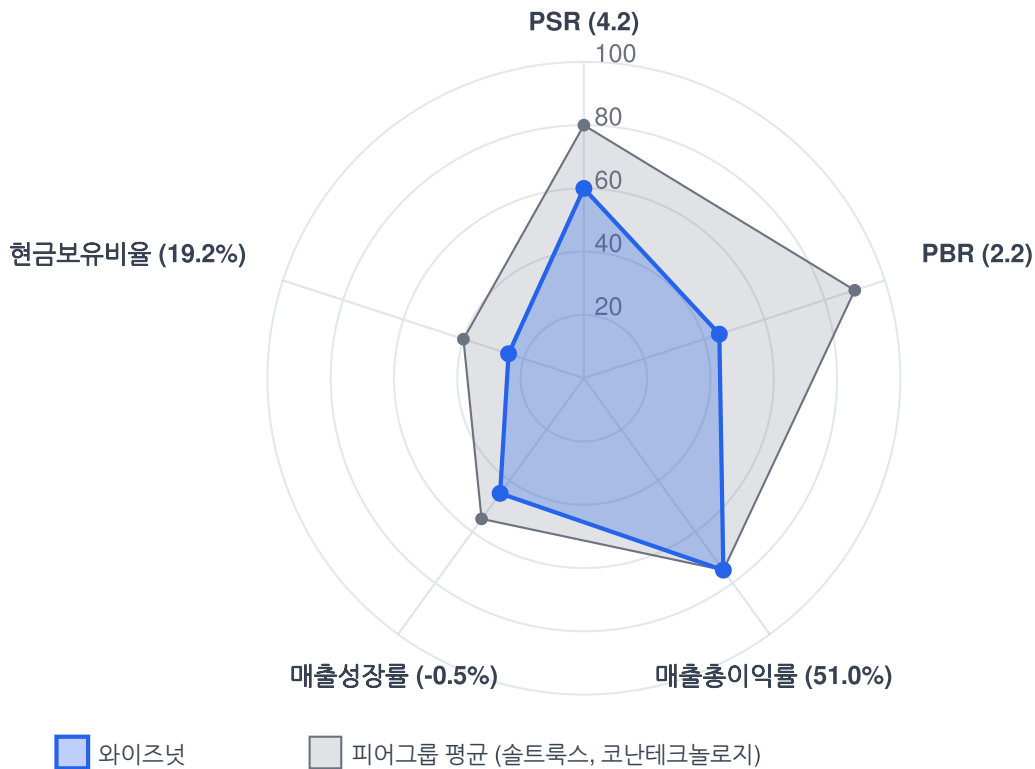
## 주요 투자지표

	2021	2022	2023	2024	2025
P/E(배)	N/A	N/A	N/A	N/A	84.1
<b>P/B(배)</b>	<b>N/A</b>	<b>N/A</b>	<b>N/A</b>	<b>N/A</b>	<b>2.2</b>
P/S(배)	N/A	0.0	0.0	0.0	4.2
EV/EBITDA(배)	N/A	-10.3	-10.8	-19.5	105.4
배당수익률(%)	N/A	N/A	N/A	N/A	0.8
EPS(원)	N/A	-508	358	252	134
BPS(원)	N/A	3,764	4,036	4,231	5,170
SPS(원)	N/A	2,966	2,952	2,881	2,663
DPS(원)	88	60	71	71	85
<b>수익성(%)</b>					
<b>ROE</b>	<b>N/A</b>	<b>-13.5</b>	<b>9.2</b>	<b>6.1</b>	<b>2.9</b>
ROA	N/A	-11.7	8.1	5.4	2.7
ROIC	N/A	N/A	62.0	33.5	-0.3

주: 각 연도말 주가 기준  
자료: FnGuide

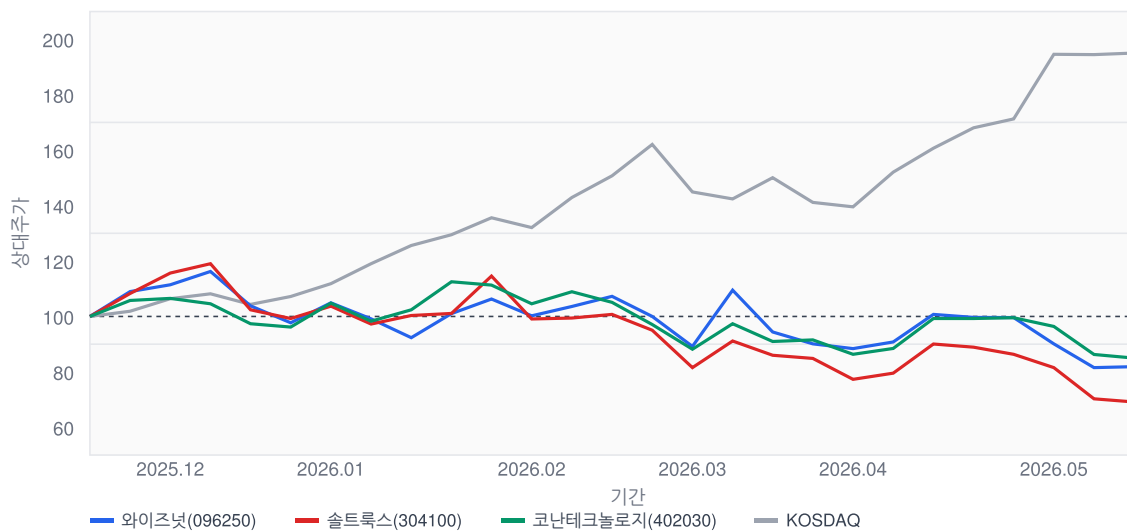
피어그룹인 코난테크놀로지는 2025년 연결 기준 매출액 339억8,000만원, 영업손실 98억6,500만원, 당기순손실 96억 8,500만원을 기록했다. 지속적인 당기순손실로 P/E 및 EV/EBITDA는 산정 불가 상태이며, P/B는 8.3배, P/S는 6.9배를 나타냈다. ROE는 -39.4%로 적자 상태가 이어졌다. 솔트룩스는 2025년 연결 기준 매출액 416억3,600만원, 영업손실 80억 4,200만원, 당기순손실 119억9,800만원을 기록했다. 마찬가지로 P/E 및 EV/EBITDA는 산정 불가이며, P/B는 4.8배, P/S는 7.8배를 나타냈다. ROE는 -15.3%로 적자가 지속되었다. 와이즈넷은 2025년 흑자 전환에 따라 P/E 및 EV/EBITDA 산출이 가능해진 반면, 피어그룹 두 곳은 모두 적자 상태로 해당 지표 산출이 불가능한 상황이다. P/B 기준으로 비교하면 와이즈넷 2.2배는 코난테크놀로지 8.3배, 솔트룩스 4.8배 대비 낮은 수준이며, P/S 역시 와이즈넷 4.2배는 코난테크놀로지 6.9배, 솔트룩스 7.8배를 하회한다. 이는 와이즈넷이 흑자 기조를 유지하는 가운데 상대적으로 낮은 주가 배수가 적용된 결과로 나타났다.

### 밸류에이션 레이더 차트 (2025년 기준)



※ 적자 기업 대응: PSR, 매출총이익률, 현금보유비율 적용  
 ※ 괄호 안은 실제 수치 (2025년 기준)

### 상대주가 성과 비교 (기준일 = 100)



**포괄손익계산서**

(억원)	2021	2022	2023	2024	2025
매출액	N/A	345	352	349	347
증가율(%)	N/A	N/A	2.0	-0.7	-0.5
매출원가	N/A	213	178	189	170
매출원가율(%)	N/A	61.8	50.6	54.1	49.0
매출총이익	N/A	132	174	160	177
매출총이익률(%)	N/A	38.2	49.4	45.9	51.0
판매관리비	N/A	101	139	143	176
판매비율(%)	N/A	29.3	39.6	41.0	50.7
EBITDA	N/A	35	39	23	9
EBITDA 이익률(%)	N/A	10.1	11.1	6.6	2.7
증가율(%)	N/A	N/A	11.7	-41.1	-59.8
영업이익	N/A	30	35	17	1
영업이익률(%)	N/A	8.8	9.8	4.9	0.3
증가율(%)	N/A	N/A	13.5	-50.7	-93.3
영업외손익	N/A	9	16	17	17
금융수익	N/A	6	14	14	16
금융비용	N/A	0	0	0	2
기타영업외손익	N/A	3	2	3	3
중속/관계기업관련손익	N/A	-95	0	0	0
세전계속사업이익	N/A	-56	50	34	18
증가율(%)	N/A	N/A	흑전	-31.8	-46.8
법인세비용	N/A	3	8	4	1
계속사업이익	N/A	-59	43	31	18
중단사업이익	N/A	0	0	0	0
당기순이익	N/A	-59	43	31	18
당기순이익률(%)	N/A	-17.1	12.1	8.7	5.0
증가율(%)	N/A	N/A	흑전	-28.5	-42.5
지배주주지분 순이익	N/A	-59	43	31	18

자료: FnGuide

**재무상태표**

(억원)	2021	2022	2023	2024	2025
유동자산	N/A	426	479	497	588
현금성자산	N/A	99	92	88	142
단기투자자산	N/A	260	330	360	372
매출채권	N/A	31	30	23	24
재고자산	N/A	0	0	0	0
기타유동자산	N/A	36	27	26	49
비유동자산	N/A	78	75	83	152
유형자산	N/A	50	50	59	72
무형자산	N/A	3	3	4	4
투자자산	N/A	0	0	0	49
기타비유동자산	N/A	25	22	20	27
자산총계	N/A	505	554	580	740
유동부채	N/A	63	61	60	53
단기차입금	N/A	0	0	0	0
매입채무	N/A	11	12	11	20
기타유동부채	N/A	53	49	50	33
비유동부채	N/A	3	6	6	10
사채	N/A	0	0	0	0
장기차입금	N/A	0	0	0	0
기타비유동부채	N/A	3	6	6	10
부채총계	N/A	67	67	66	63
지배주주지분	N/A	438	487	514	677
자본금	N/A	29	60	61	65
자본잉여금	N/A	85	75	78	227
기타자본	N/A	10	3	3	5
기타포괄이익누계액	N/A	-16	-16	-16	-16
이익잉여금	N/A	330	366	388	397
자본총계	N/A	438	487	514	677

자료: FnGuide

**현금흐름표**

(억원)	2021	2022	2023	2024	2025
영업활동으로인한현금흐름	N/A	59	60	47	-5
당기순이익	N/A	-59	43	31	18
유형자산 상각비	N/A	4	4	5	8
무형자산 상각비	N/A	1	1	1	1
외환손익	N/A	0	0	-1	0
운전자본의감소(증가)	N/A	4	-4	-7	-54
기타	N/A	110	17	18	23
투자활동으로인한현금흐름	N/A	-99	-72	-44	-81
투자자산의 감소(증가)	N/A	0	-10	10	-50
유형자산의 감소	N/A	0	0	0	0
유형자산의 증가(CAPEX)	N/A	-2	-2	-13	-18
기타	N/A	-98	-60	-41	-13
재무활동으로인한현금흐름	N/A	-10	5	-8	141
차입금의 증가(감소)	N/A	0	0	0	0
사채의 증가(감소)	N/A	0	0	0	0
자본의 증가	N/A	0	0	0	152
배당금	N/A	-10	-7	-9	-9
기타	N/A	0	12	0	-2
기타현금흐름		0	-0	0	0
현금의증가(감소)	N/A	-50	-7	-4	55
기초현금	N/A	149	99	92	88
기말현금	N/A	99	92	88	142

자료: FnGuide

**주요투자지표**

	2021	2022	2023	2024	2025
P/E(배)	N/A	N/A	N/A	N/A	84.1
P/B(배)	N/A	N/A	N/A	N/A	2.2
P/S(배)	N/A	0.0	0.0	0.0	4.2
EV/EBITDA(배)	N/A	-10.3	-10.8	-19.5	105.4
배당수익률(%)	N/A	N/A	N/A	N/A	0.8
EPS(원)	N/A	-508	358	252	134
BPS(원)	N/A	3,764	4,036	4,231	5,170
SPS(원)	N/A	2,966	2,952	2,881	2,663
DPS(원)		88	60	71	71
수익성(%)					
ROE	N/A	-13.5	9.2	6.1	2.9
ROA	N/A	-11.7	8.1	5.4	2.7
ROIC	N/A	N/A	62.0	33.5	-0.3
안정성(%)					
유동비율	N/A	674.7	784.0	825.3	1,112.7
부채비율	N/A	15.2	13.7	12.9	9.3
순차입금비율	N/A	-82.0	-86.4	-86.9	-75.3
이자보상배율					
활동성(%)					
총자산회전율	N/A	0.7	0.7	0.6	0.5
매출채권회전율	N/A	11.0	11.5	13.2	14.6
재고자산회전율					

자료: FnGuide

## Compliance Notice

본 보고서는 한국거래소, 한국예탁결제원과 한국증권금융이 공동으로 출연한 한국IR협의회가 사업보고서 및 반기/분기 보고서의 데이터를 사용하여 인공지능(AI) 기술을 통해 작성한 기업분석보고서입니다.

AI가 생성한 기업분석보고서는 자체 검증과정을 거쳤으나, 당사가 그 정확성이나 완전성을 보장할 수 없으므로 투자 참고 자료로만 활용하되, 투자자 자신의 판단과 책임하에 투자여부, 종목 선택이나 투자시기에 대한 결정을 하시기 바랍니다.

본 보고서는 어떠한 경우에도 투자자의 투자 결과에 대한 법적 책임소재의 증빙자료로 사용될 수 없습니다.

- ▣ 당사는 본 보고서를 제3자에게 사전 제공한 사실이 없습니다.
- ▣ 당사와 검수자는 자료작성일 현재 해당 회사와 관련하여 특별한 이해관계가 없습니다.
- ▣ 본 보고서의 검수자는 자료 작성일 현재 해당 회사의 금융투자상품 및 권리를 보유하고 있지 않습니다.
- ▣ 본 보고서는 AI 기술을 활용한 기업 소개를 위해 작성되었으며, 매수 및 매도 추천 의견은 포함하고 있지 않습니다.
- ▣ 본 보고서에 게재된 내용은 AI 시스템이 객관적 데이터를 기반으로 생성한 것이며, 외부의 부당한 압력이나 간섭 없이 알고리즘에 따라 작성되었습니다.
- ▣ 본 보고서의 지적재산권은 당사에 있으므로, 당사의 허락 없이 무단 복제 및 배포할 수 없습니다.